

Formation en communication: Atelier sur les techniques de négociation (SNEGOFR, 2 jours)

Description

Le cours Formation en communication : Atelier sur les techniques de négociation vous apprend à négocier. La formation comprend des techniques qui vous permettent d'interpréter les actions et le langage afin de prévoir les résultats probables d'un plan d'action. Vous apprenez à formuler des stratégies qui vous permettront de vous rapprocher de ce que vous voulez grâce à une négociation stratégique et ciblée.

Tarifs

- Tarification: \$1,500/person
- Rabais de 10% lorsque vous inscrivez 3 personnes.

Plan de cours

L'essentiel de la négociation

Les pièges de la négociation ?

Comprendre vos tendances

Comprendre les hypothèses

Connaître son adversaire

Choisir entre un concours ou une collaboration

Comment et quand faire une première offre

Devenir un meilleur négociateur

L'art de la négociation raisonnée ?

Être créatif

Tu dois savoir quand dire oui, tu dois savoir quand t'éloigner.

Former des coalitions et des alliances ?

Utilisation de critères indépendants

Passons à l'action

Vous vous préparez à une négociation ?

Gérer les émotions

Gérer les personnes difficiles

L'art de la persuasion

Négociation et conflit

Négocier et faire le point
